



رستاخیز
ارتباط با
مشتری

"رمز و راز های ارتباط حرفه ای و مؤثر"

h2 HOSEIN
ENAYATI

"یادگیری مهارت‌ها و تکنیک‌های
پیشرفته برای بهبود ارتباط با مشتریان
و افزایش رضایت آن‌ها"

h2 HOSEIN
ENAYATI

"چرا باید در این کارگاه شرکت کنید؟"

"در دنیای رقابتی امروز، داشتن ارتباط موثر با مشتریان یک ضرورت است. در این کارگاه، با تکنیک‌های جدید و قابل اجرا آشنا می‌شوید که به شما کمک می‌کند مشتریانتان را بهتر بشناسید، نیازهایشان را درک کنید و رضایت آن‌ها را افزایش دهید."

ویژگی‌های کارگاه:

- آموزشی-عملی
- تکنیک‌های قابل اجرا در محیط کار
- مثال‌ها و ابزارهای روز دنیا

سر فصل‌های دوره:

اهمیت ارتباط موثر با مشتری

شناسایی نیازهای مشتری

تکنیک‌های گوش دادن فعال

استفاده از ابزارهای دیجیتال

(CRM، ایمیل مارکتینگ، چت‌بات‌ها)

مدیریت مشتریان ناراضی

ایجاد وفاداری در مشتریان

**"این مباحث کلید موفقیت شما
در ارتباط با مشتریان هستند!"**

این دوره ویژه چه کسانی است؟

هر کسی که دغدغه ارتباط حرفه ای و موثر با مشتریان خود را دارد رضایت مشتریان شان برایشان خیلی مهم است به دنبال روش های حرفه ای و کارآمد برای سوپرایز کردن مشتریان است برنده‌سازی و برنده‌گیری برایشان اهمیت ویژه ای دارد

این دوره ویژه چه کسانی نیست؟

اگر فکر می کنید همیشه مشتری دارد و نیاز به بهبود ارتباط با مشتری ندارید! اگر رضایت مشتریان برایتان اهمیت ندارد! اگر به دنبال روش های حفظ و وفادارسازی مشتریان تان نیستید!

دستاورد بعد از کارگاه

طراحی سیستم مدیریت حرفه ای ارتباط با مشتری

افزایش سطح فروش به واسطه مشتریان فعلی

افزایش سطح رضایت مشتریان و فادرسازی آن ها

مخاطبین دوره

مدیران فروش

مدیران خدمات پس از فروش

مدیران ارتباط با مشتری

کارآفرینان و صاحبان کسب و کار



سوالات احتمالی

آیا مباحثت کارگاه فقط تئوری است ؟

همان طور که از اسم کارگاه مشخص است،

در این روز استثنایی شما روش های کاملا اجرایی

متناسب با کسب و کارتان ارائه می دهیم

ما روش های ارتباط با مشتری را انجام میدهیم

آیا نیاز است در این کرگاه شرکت کنیم ؟

در این کارگاه شما سوپرایز خواهید شد، چرا که ایده ها

و روش های کاربردی و جذابی متناسب با کسب و کارتان

ارائه می شود که می توانید مشتریان خود را شگفت زده کنید

ما مشتریان خاص خودمان را داریم آیا نیاز هست

که در این کارگاه شرکت کنیم؟

چه تضمینی می دهید که مشتریان تان همیشه از شما

خرید کنند و شما را ترک نکنند!



مدرس دوره

حسین عنانیک

- بیزینس کوچ و پژوهشگر اقتصاد کارآفرینی
- متخصص تیمسازی و مدیریت ارتباط با مشتری
- "دنیای اقتصاد امروز دنیای تجربه و رابطه است."